ПРОФЕССИОНАЛ
учебный центр

+7 921-862-98-24
xso@mail.ru
Пр. Энтузиастов, 46-2-65
г. Санкт-Петербург, 195030

Мастер-класс «АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ФИНАНСОВОЙ МОТИВАЦИИ ВАШЕЙ КЛИНИКИ»

Кальдин Константин Михайлович

Образование – МГУ им. Ломоносова

Профессиональный консультант по управлению (с 2000 года), специализации – эффективное управление медицинскими предприятиями, добровольное медицинское страхование (ДМС), разработка эффективных медицинских концепций.
Большой опыт проектной работы, разработано и внедрено большое количество эффективных бизнес решений, 12 лет реального управления медицинскими учреждениями.
С 2000 по 2003 года работа консалтинговой компании DMG (Москва). Разработка и внедрение модели управления эффективностью ЛПУ, в том числе с помощью IT-решений. Реализовал более 20 проектов по России.
С 2003-2009. – заместитель Генерального директора George Dental Group. Руководство следующими внутренними проектами: реструктуризация и автоматизация бизнес процессов компании; выход компании на рынок ДМС; разработка системы привлечения и удержания клиентуры. Осуществление оперативного руководства.
С 2005-2009. – руководитель проекта «Медицинские центры George в Приморском крае». Разработка концепции сети поликлиник, руководство проектами поликлиник в Уссурийске и Владивостоке.
2009-2011 г. Работа в крупных сетевых медицинских проектах: «Медси» (Москва) и другие
2010 – 2014 – Независимый директор группы медицинских компаний George и George Dental Group (Приморский край).
В 2011 году основал собственную консалтинговую компанию ООО «Кальдин Консалтинг» (www.kaldin.ru)
С 2009 года – активная преподавательская деятельность. Является штатным лектором компаний ЦНТИ Прогресс, медицинский МБА (в МИРЭА, Москва).

Программа семинара:

1. Вводная часть.

1.1 Признаки того, что система финансовой мотивации нуждается в пересмотре;

1.2 Критерии эффективной системы финансовой мотивации в медицинском учреждении;

1.3 Основные ошибки при создании системы финансовой мотивации;

1.4 Стандарты и цели, в чем различие.

2. Анализ системы финансовой мотивации по каждой клинике:

2.1 Администраторов и сотрудников call-центра;

2.2 Врачей;

2.3 Младшего и среднего медицинского персонала;

2.4 Главного врача;

2.5 Управляющего клиникой.

3. Быстрые улучшения (рекомендации участникам).

4. Ответы на любые вопросы участников

www.profistomat.ru

ПРОФЕССИОНАЛ
учебный центр

+7 921-862-98-24
xso@mail.ru
Пр. Энтузиастов, 46-2-65
г. Санкт-Петербург, 195030

Выдается именной Сертификат каждому участнику с указанием учебных часов.

СТОИМОСТЬМАСТЕР-КЛАССА **15 000 рублей**

В стоимость входят кофе-пауза и бизнес-ланч
(вода, чай и кофе – не ограничено на весь период семинара, блокнот и ручка для записей).

Дата проведения семинара:
26 июня 2021 года

Место проведения:
г. Томск. Место проведения будет сообщено дополнительно

Время проведения:
Регистрация с 9:00 до 10:00,
Семинар с 10:00 до 19:00
(с перерывами на кофе-паузу и бизнес-ланч).

С уважением, директор учебного центра ООО "ПРОФЕССИОНАЛ»,
Хапилина Светлана Олеговна

Спасибо, что Вы тянетесь к новым знаниям!